

Course SMEs Growth & Financial Resilience

การบริหารเงินและความเสี่ยงสำหรับ SMEs

หลักสูตร
พิเศษใหม่



ระยะเวลาอบรม



วันจันทร์ที่ 30 พฤศจิกายน 2569

วันอังคารที่ 1 ธันวาคม 2569

2 วัน

สถานที่อบรม ณ โรงแรมอวานี ขอนแก่น โฮเทล แอนด์ คอนเวนชั่น เซ็นเตอร์
จังหวัด ขอนแก่น
ด้วยการบรรยายสร้างแนวคิด และหลักการ, กรณีศึกษา
(Case Study) และ Workshop



ธุรกิจโตไว้อย่างมั่นคง แม้ในวันที่เศรษฐกิจผันผวน!

ปลดล็อกการเข้าถึงแหล่งเงินทุนสถาบันการเงิน บริหารความเสี่ยงการเงิน
ภาษีและกลยุทธ์ธุรกิจ เข้าถึงเงินทุนง่ายและ ปรับโครงสร้างหนี้ ได้อย่างยั่งยืน
SMEs อยู่รอดและไปต่อ รู้ทันมุมมองแบงก์

วัตถุประสงค์



- เพื่อให้ผู้ประกอบการเข้าใจโครงสร้างและสุขภาพทางการเงิน อ่านสัญญาณเตือนล่วงหน้า และบริหารเงินสด/ทุนหมุนเวียนได้จริง
- เพื่อสร้างเกราะป้องกัน ประเมิน และวางแผนรับมือความเสี่ยงรอบด้านทั้งในเชิงกลยุทธ์ การเงิน การดำเนินงาน และภาษี
- เพื่อแกะรอยและเข้าใจมุมมองของสถาบันการเงินในการอนุมัติสินเชื่อ และจัดเตรียมเอกสารได้อย่างถูกต้องแม่นยำ
- เพื่อเรียนรู้เทคนิคการเจรจา ปรับโครงสร้างหนี้ และเปลี่ยนภาระหนี้สินให้เป็นโอกาสในการฟื้นตัวของธุรกิจ

เหมาะสำหรับ

สำหรับผู้ประกอบการ & เจ้าของธุรกิจ SMEs

"เปลี่ยนธุรกิจคุณให้เป็นธุรกิจที่แบงก์อยากปล่อยกู้"

- ▶ ขอสินเชื่อผ่านง่ายขึ้น / วงเงินสูงขึ้น: รู้ลึกว่าธนาคารมองอะไร
เข้าใจเกณฑ์การอนุมัติ ทำให้จัดเตรียมเอกสารและแผนธุรกิจได้ตรงใจอนุมัติง่าย
- ▶ สภาพคล่องไม่ขาด (Cash Flow Never Dies):
บริหารเงินสดและสต็อกสินค้าอย่างถูกต้องวิธี ไม่ตึงมือ มีเงินหมุนเวียนตลอดเวลา
- ▶ แก้ปัญหาหนี้้อย่างมีทางออก: รู้เทคนิคการปรับโครงสร้างหนี้และการคุยกับธนาคารเมื่อเกิดวิกฤต
ไม่ให้โดนฟ้องหรือเสียประวัติเครดิต
- ▶ ป้องกันความเสี่ยงก่อนสาย: ตรวจสอบสุขภาพการเงินและวางแผนภาษีเชิงรุก ลดรั่วไหล เซฟเงินในกระเป๋า

สำหรับเจ้าหน้าที่ & ผู้บริหารสินเชื่อ / บริษัท

"ยกระดับการวิเคราะห์และช่วยเหลือลูกค้าอย่างมีประสิทธิภาพ"

- ▶ วิเคราะห์ความเสี่ยง SME ได้แม่นยำขึ้น: เข้าใจบริบทจริงของ SME
ในทางปฏิบัติ (ไม่ใช่แค่ตามตำรา)
- ▶ ช่วยลูกค้าแก้หนี้และปรับโครงสร้างได้อย่างตรงจุด:
ปรับโครงสร้างหนี้ที่ยั่งยืน ไม่เกิด NPL ซ้ำซ้อน
- ▶ สื่อสารภาษาเดียวกันกับลูกค้า SME: ลดความขัดแย้ง
และเพิ่มอัตราสำเร็จในการอนุมัติสินเชื่อคุณภาพดี

กำหนดการและเนื้อหา

DAY 1 : การตรวจสอบสุขภาพการเงิน และจัดการความเสี่ยง

| Module 1: SME Financial Foundation & Cash Management

- อ่านงบเป็น เห็นอนาคตธุรกิจ (X-Ray สุขภาพทางการเงิน ถอดรหัสตัวเลขสำคัญที่แบงก์จับตา)
- จุดเชื่อมโยง: แก่ปัญหา "หมุนเงินไม่ทัน ยอดขายมีแต่เงินสดขาดมือ"
และไอไลต์ "บริหารเงินสดให้รอดและโต"
- ความสัมพันธ์รายงานการเงิน สินทรัพย์ หนี้สิน เงินทุน ยอดขาย กำไร และเงินสด
(Balance Sheet, Sales vs. Profit vs. Cash Flow)
- การอ่านและวิเคราะห์งบการเงินสำคัญสำหรับผู้ประกอบการ (งบกำไรขาดทุน, งบดุล, งบกระแสเงินสด)
- ตัวชี้วัดทางการเงินสำคัญที่ต้องติดตาม (KPIs & Financial Ratios)
- เทคนิคการลำดับการใช้เงิน และการอ่านสัญญาณเตือนทางการเงินล่วงหน้า

| Module 2: Cash Flow & Liquidity Management

- บริหารเงินสดแบบไม่ขาด (กลยุทธ์จัดการเงินหมุนเวียน ลูกหนี้ สต็อกสินค้า ไม่ให้เงินจม)
- การบริหารสภาพคล่อง การวิเคราะห์ความเสี่ยงสภาพคล่อง
และวางแผนและจัดทำงบประมาณกระแสเงินสด (Cash Flow Forecasting)
- เทคนิคการบริหาร Working Capital: ลูกหนี้การค้า, สินค้าคงคลัง และเจ้าหนี้การค้า
ตัวชี้วัดความเสี่ยงสภาพคล่อง การประเมินความต้องการเงินทุนหมุนเวียน
และการจัดการสภาพคล่องในภาวะฉุกเฉิน

| Module 3: Business Risk & Financial Resilience

- บริหารความเสี่ยง รอบรู้ทั้งด้าน: (คิดและจัดการความเสี่ยงด้านกลยุทธ์ ภาษี และการเงิน
ก่อนกระทบธุรกิจ)
- จุดเชื่อมโยง: กลยุทธ์ธุรกิจ ความเสี่ยง การเงิน และการจัดการ "เจอวิกฤตแล้วช็อค"
ไม่มีแผนรับมือความเสี่ยงเศรษฐกิจ" และไอไลต์ "เกราะป้องกันความเสี่ยงธุรกิจ"
- การระบุและประเมินความเสี่ยงรอบด้านสำหรับ SMEs:
- ความเสี่ยงเชิงกลยุทธ์ (Strategic Risk)
- ความเสี่ยงทางการเงิน (Financial Risk)
- การบริหารจัดการความเสี่ยงด้านการดำเนินงาน (Operational Risk)
และความเสี่ยงด้านภาษี (Tax Risk)
- บริหารความเสี่ยงแบบบูรณาการกลยุทธ์ การเงิน การปฏิบัติงาน บัญชีและภาษี
- การบูรณาการกลยุทธ์ เข้ากับ ความเสี่ยง และการบริหารเงิน บัญชีและภาษี อย่างเป็นระบบ
สร้างความเข้าเชื่อต่อการเข้าถึงการขอสินเชื่อและปรับโครงสร้างหนี้

หมายเหตุ : เนื้อหาอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม

* หลักสูตรนี้ขอสงวนสิทธิ์ *

เป็นของสมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทยแต่เพียงผู้เดียว

อัตราค่าลงทะเบียน

สมาชิก 10,400 บาท (ราคาไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

มิใช่สมาชิก 10,900 บาท (ราคาไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

สมัครและชำระเงินก่อน วันที่ 3 พฤศจิกายน 2569
รับส่วนลดพิเศษ 500 บาทต่อท่าน

หมายเหตุ : ในกรณีที่มีผู้สมัครเข้าอบรมไม่ถึง 10 ท่าน
ทางสมาคมสถาบันฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงวันอบรม



SCAN เพื่อลงทะเบียน

| Module 4: Credit Readiness & Bank Perspective

- จุดเชื่อมโยง: แก่ปัญหา "กู้แบงก์ไม่ผ่าน ไม่รู้จำแบงก์ที่มองธุรกิจอย่างไร"
และไอไลต์ "แกะรอยความคิดสถาบันการเงิน"
- แกะรอยความคุ้มค่าและหลักเกณฑ์ที่ธนาคารใช้พิจารณาอนุมัติสินเชื่อ
(Credit Criteria / 5 Cs of Credit)
- การวิเคราะห์โครงสร้างการเงิน ความเสี่ยงการเงิน ความเสี่ยงธุรกิจ
- การวิเคราะห์ความสามารถในการชำระหนี้
- การเตรียมข้อมูลและจัดทำเอกสารขอสินเชื่อให้เป๊ะ: สินเชื่อผ่านง่ายขึ้น
- การวัดความเสี่ยงการเงินและความเสี่ยงธุรกิจ วิเคราะห์แนวคิดการประเมินความเสี่ยง
ผ่านตัวชี้วัดการเงิน Cash Flow Projections และ Business Plan

| Module 5: Debt Management

- การรอดและกลยุทธ์การปรับโครงสร้างหนี้ (วิธีเจรจากับสถาบันการเงิน
จัดโครงสร้างหนี้ให้ผ่อนไหว ไปได้) ทางรอดเมื่อหนี้ตึงมือ
- สาเหตุของปัญหาหนี้และการวิเคราะห์สาเหตุหนี้สิน
- Debt Restructuring & Negotiation
- จุดเชื่อมโยง: ไอไลต์ "ทางรอดเมื่อหนี้ตึงมือ" และการเปลี่ยนหนี้เป็นโอกาสใหม่
- แนวทางการปรับโครงสร้างหนี้ (Debt Restructuring Strategies)
- กลยุทธ์ รูปแบบ แนวทางในการจัดการหนี้เมื่อมีปัญหาไม่สามารถชำระหนี้

| Module 6: Debt Restructuring Negotiation Strategy

- กลยุทธ์และเทคนิคการเจรจาต่อรองกับสถาบันการเงินอย่างมืออาชีพ
- การเจรจาแบบ Win-Win Solution
- การเตรียมข้อมูลสำหรับหารือและยื่นคำขอปรับโครงสร้างหนี้

กิจกรรมระหว่างการสัมมนา กรณีศึกษาและ Workshop วิเคราะห์สถานการณ์ทางการเงินและ
ความเสี่ยงของกรณีศึกษา SMEs การวิเคราะห์สินเชื่อของธนาคาร การปรับโครงสร้างหนี้
และการเจรจาต่อรอง เพื่อศึกษาแนวทางการแก้ปัญหาและแผนการเงินที่เหมาะสมกับ
ธุรกิจตนเอง และสร้างโอกาสเข้าถึงแหล่งเงินทุน และปรับปรุงแก้ไขปัญหาด้าน

สิ่งที่ผู้เข้าอบรมจะได้รับ (Deliverables & Key Takeaways)

Strategic Mindset ของการบริหารธุรกิจ บริหารความเสี่ยง บริหารการเงิน บัญชี ภาษี
และการขอสินเชื่อ การปรับปรุงโครงสร้างหนี้ที่ประสบความสำเร็จคิดแผนการเงินอย่างมืออาชีพ
กรอบความคิดการบริหารความเสี่ยงและการเจรจาด้านอย่างยั่งยืน

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่

สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย
เลขที่ 7/2 อาคารลิต 2 ชั้น 4 ซอยลาดพร้าว 23 แขวงจันทรเกษม
เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900

โทรศัพท์ 02-077-8093, 02-077-8286, 02-077-8291 หรือ www.tibfa.co.th,
e-mail: info@tibfa.co.th

ท่านสามารถสมัครออนไลน์ได้แล้วที่ www.tibfa.co.th



@150zksk



TIBFA





สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย

The Thai Institute of Banking and Finance Association

ใบสมัครการสัมมนา

หลักสูตร “SMEs Growth & Financial Resilience การบริหารเงินและความเสี่ยงสำหรับ SMEs”

วันจันทร์ที่ 30 พฤศจิกายน - วันอังคารที่ 1 ธันวาคม 2569 เวลา 09.00 - 16.00 น.

ณ โรงแรมอวานี ขอนแก่น โฮเทล แอนด์ คอนเวนชัน เซ็นเตอร์ จังหวัดขอนแก่น

1) ชื่อ - สกุลตำแหน่ง.....
โทรศัพท์.....โทรสาร..... E-mail.....

2) ชื่อ - สกุลตำแหน่ง.....
โทรศัพท์.....โทรสาร..... E-mail.....

3) ชื่อ - สกุลตำแหน่ง.....
โทรศัพท์.....โทรสาร..... E-mail.....

4) ชื่อ - สกุลตำแหน่ง.....
โทรศัพท์.....โทรสาร..... E-mail.....

5) ชื่อ - สกุลตำแหน่ง.....
โทรศัพท์.....โทรสาร..... E-mail.....

ผู้ประสานงานระหว่างสัมมนา.....หมายเลขโทรศัพท์.....
โทรสาร.....E-mail..... สถาบัน.....

อัตราค่าลงทะเบียน

อัตราค่าลงทะเบียน (กรุณาทำเครื่องหมาย ☒ สำหรับแจ้งความประสงค์ในการเข้าอบรมสัมมนา)

☐ สมาชิก 10,400 บาท (ราคาไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

☐ มิใช่สมาชิก 10,900 บาท (ราคาไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

ส่วนลดโปรโมชั่นพิเศษ (กรุณาทำเครื่องหมาย ☒ สำหรับส่วนลดที่ท่านเลือก)

สามารถเลือกได้เพียงอย่างใดอย่างหนึ่งเท่านั้น

☐ สมัครและชำระเงินก่อนสัมมนา วันที่ 3 พฤศจิกายน 2569 ได้รับส่วนลดท่านละ 500 บาท

☐ สมัครเข้าอบรมตั้งแต่ 2 ท่านขึ้นไป ได้รับส่วนลดท่านละ 1,000 บาท

หมายเหตุ 1. ส่วนลดเลือกได้เพียงอย่างใดอย่างหนึ่งและไม่สามารถใช้ร่วมกันได้

2. ราคาค่าลงทะเบียนยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม



SCAN เพื่อลงทะเบียน

วิธีการชำระเงิน

โดยการโอนเงินเข้าบัญชี “สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย”

บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกรุงไทย สาขา ถนนรัชดาภิเษก (สุขุมวิท-พระราม 4)

เลขที่บัญชี 718-2-09176-0 เท่านั้น

(ส่งสำเนาใบนำฝากมาที่ E-mail: info@tibfa.co.th)

หมายเหตุ :

กรุณาชำระเงินอย่างน้อยล่วงหน้า 15 วัน ก่อนวันอบรมสัมมนา

สามารถหัก ภาษี ณ ที่จ่ายได้ หมายเลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0993000133412 สาขาสำนักงานใหญ่

กรณีแจ้งยกเลิกการอบรม

• สมัครและจ่ายชำระค่าอบรมมาแล้ว

1. หากแจ้งยกเลิกก่อนวันสัมมนา 15 วัน ท่านจะได้รับเงินคืนเต็มจำนวนตามที่ท่านชำระมา

2. หากแจ้งยกเลิกก่อนวันสัมมนา 10 วัน ท่านจะได้รับเงินคืน 50% ของค่าอบรมที่ท่านชำระมา

3. หากแจ้งยกเลิกก่อนวันสัมมนา 7 วัน ท่านจะได้รับเงินคืน 20% ของค่าอบรมที่ท่านชำระมา

4. หากแจ้งยกเลิกน้อยกว่า 7 วันก่อนวันสัมมนา หรือ แจ้งยกเลิก ณ วันอบรมสัมมนา สมาคมสถาบันฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการคืนค่าอบรม

• สมัครและสำรองที่นั่ง แต่ยังไม่ชำระค่าอบรม