



**SME**



## หลักสูตร

# “เทคนิคการเพิ่มโอกาสทางธุรกิจสินเชื่อ SME และหาลูกค้าเป้าหมาย” รุ่นที่ 1

วันพุธที่ 25 ธันวาคม 2567 เวลา 09.00 - 16.00 น. ( 6 ชม.)

สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทยได้พัฒนา หลักสูตร“เทคนิคการเพิ่มโอกาสทางธุรกิจสินเชื่อ SME และหาลูกค้าเป้าหมาย” ขึ้น เพื่อเสริมสร้างความรู้ ความเข้าใจในเรื่องของการทำตลาดสินเชื่อธุรกิจ SMEs โดยผู้เข้าอบรมจะได้เรียนรู้ในเรื่องหลักการ เทคนิค วิธีการในการหาลูกค้า การประเมินศักยภาพลูกค้าในเบื้องต้น รวมถึงการเพิ่มโอกาส และการต่อยอดทางธุรกิจ มีการแลกเปลี่ยนประสบการณ์ผ่าน Case Study เพื่อเสริมสร้างเทคนิคและต่อยอดมุมมองความคิด ด้านสินเชื่อในเชิงวิเคราะห์ และการฝึกปฏิบัติผ่าน Role Play เพื่อให้สามารถนำความรู้ ที่ได้รับไปปรับใช้ในการปฏิบัติงานได้จริง สร้างฐานลูกค้าใหม่ให้แก่ธุรกิจ และขับเคลื่อนองค์กรให้ก้าวหน้าได้อย่างมั่นคงภายใต้ภาวะการณ์ในปัจจุบัน

### วัตถุประสงค์

- เข้าใจและทราบเทคนิครวมถึงวิธีการในการหาลูกค้าเป้าหมายเพื่อเลือกลูกค้าเข้า Port
- เน้นการเสริมสร้างทักษะในการเข้าใจลูกค้าที่จะช่วยตอบสนองความต้องการได้มากขึ้น โดยเน้นทักษะการขายโดยยึดลูกค้าเป็นศูนย์กลาง
- พัฒนาทักษะในการเข้าถึงลูกค้า (เยี่ยมลูกค้า) และ การประเมินศักยภาพลูกค้าเบื้องต้น
- เพิ่มโอกาสและต่อยอดทางธุรกิจจากความเข้าใจและวิเคราะห์คุณลักษณะของลูกค้าธุรกิจ SME
- แลกเปลี่ยนประสบการณ์ผ่าน Case Study เพื่อเสริมสร้างเทคนิคและต่อยอดมุมมองความคิดด้านสินเชื่อในเชิงวิเคราะห์

### คุณสมบัติผู้เข้าอบรม

เจ้าหน้าที่ ที่รับผิดชอบงานทางด้าน การให้กู้ยืม วิเคราะห์สินเชื่อ ฝ่ายบริหารธุรกิจลูกค้า SMEs รวมถึงหน่วยงานอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง ของธนาคาร และสถาบันการเงินต่างๆ ที่ปรึกษาทางการเงินต่างๆ ที่ต้องทำงานเกี่ยวข้อง กับการทำตลาดสินเชื่อธุรกิจ SMEs รวมทั้งผู้สนใจทั่วไป

### วิทยากร

ผู้ทรงคุณวุฒิ มีความรู้ ความสามารถ รวมทั้งประสบการณ์ด้านการพิจารณาสินเชื่อ และการทำตลาดสินเชื่อ SMEs เป็นอย่างดีเยี่ยม จากธนาคารพาณิชย์ชั้นนำ

### เนื้อหาการอบรม

- เข้าใจลักษณะและธรรมชาติของผู้ประกอบการธุรกิจ SMEs
- วิธีการรู้จักลูกค้าโดยการค้นหาและคัดเลือกลูกค้า
- การเตรียมตัวก่อนเข้าพบลูกค้าเน้นที่การวางแผนและบุคลิกภาพ
- เทคนิคการเปิดใจลูกค้าเพื่อโทรนัดหมายเข้าพบ
- การเข้าพบแบบ Face to Face
- การค้นหาตัวตนและความต้องการของธุรกิจ
- วิธีการนำเสนอที่โดนใจลูกค้า
- เทคนิคการไขข้อโต้แย้ง
- การปิดการขาย

\*\*เนื้อหาหลักสูตรอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม\*\*

\*หลักสูตรนี้ขอสงวนลิขสิทธิ์\*

เป็นของสมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทยแต่เพียงผู้เดียว

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่

สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย

เลขที่ 7/2 อาคารลิขิต 2 ชั้น 4 ซอยลาดพร้าว 23 ถนนลาดพร้าว

แขวงจันทระเกษม เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900

โทรศัพท์ 02-077-7891, 02-077-8093, 02-077-8286, 02-077-8291

หรือ www.tibfa.co.th, e-mail: info@tibfa.co.th

ใหม่ !! ท่านสามารถสมัครออนไลน์ได้แล้วที่ [www.tibfa.co.th](http://www.tibfa.co.th)

### ขั้นตอนการสมัคร

⇒ ผู้เข้าอบรมสามารถลงทะเบียนผ่านเว็บไซต์ [www.tibfa.co.th](http://www.tibfa.co.th) หรือส่งใบสมัครได้ที่ E-mail: [info@tibfa.co.th](mailto:info@tibfa.co.th)

⇒ วิธีการชำระเงิน โดยการ โอนเงินเข้าบัญชี

“สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย”  
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขาถนนรัชดาภิเษก  
(สุขุมวิท-พระราม4) เลขที่บัญชี 718-2-09176-0 เท่านั้น

และส่งสำเนาใบนำฝากมาที่ E-mail: [info@tibfa.co.th](mailto:info@tibfa.co.th)

⇒ เรียนผ่านโปรแกรม Zoom Cloud Meeting ซึ่งผู้เข้าอบรมต้องดาวน์โหลดโปรแกรมไว้ใน PC, Notebook หรือโทรศัพท์มือถือ สำหรับการอบรม

⇒ ก่อนการอบรมจะมีการส่งลิงค์ และ Password สำหรับการเข้าเรียน และต้องเข้าเรียนภายในระยะเวลาที่กำหนด

**หมายเหตุ** ในกรณีผู้สมัครเข้าอบรมไม่ถึง 10 ท่าน ทางสมาคมสถาบันฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงวันอบรม

ผ่านการอบรมในหลักสูตรนี้

จะได้ Certificateรับรองจากสมาคมสถาบันฯ

### อัตราค่าลงทะเบียน

ท่านละ 3,500 บาท (ราคารวมภาษีแล้ว)



SCAN เพื่อลงทะเบียน

**+พิเศษ+**

ส่งผู้เข้าอบรม 4 ท่าน

ชำระเพียง 3 ท่าน



**ใบสมัครการสัมมนา**

หลักสูตร “เทคนิคการเพิ่มโอกาสทางธุรกิจสินเชื่อ SME และหาลูกค้าเป้าหมาย” รุ่นที่ 1  
วันพุธที่ 25 ธันวาคม 2567 เวลา 09.00 - 16.00 น.( 6 ชม.)

1) ชื่อ – สกุล .....ตำแหน่ง.....  
โทรศัพท์..... โทรสาร..... E-mail.....

2) ชื่อ – สกุล .....ตำแหน่ง.....  
โทรศัพท์..... โทรสาร..... E-mail.....

3) ชื่อ – สกุล .....ตำแหน่ง.....  
โทรศัพท์..... โทรสาร..... E-mail.....

4) ชื่อ – สกุล .....ตำแหน่ง.....  
โทรศัพท์..... โทรสาร..... E-mail.....

5) ชื่อ – สกุล .....ตำแหน่ง.....  
โทรศัพท์..... โทรสาร..... E-mail.....

**\*\*ผู้ประสานงานระหว่างสัมมนา\*\*** .....หมายเลขโทรศัพท์.....  
โทรสาร ..... E-mail..... สถาบัน.....

**อัตราค่าลงทะเบียน**

ท่านละ 3,500 บาท (ราคารวมภาษีแล้ว)

**+พิเศษ+**  
ส่งผู้เข้าอบรม 4 ท่าน  
ชำระเพียง 3 ท่าน

**ขั้นตอนการลงทะเบียน**

**วิธีการชำระเงิน**

โดยการโอนเงินเข้าบัญชี “สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย”  
บัญชีออมทรัพย์ ธนาคารกสิกรไทย สาขา ถนนรัชดาภิเษก (สุขุมวิท-พระราม4)  
เลขที่บัญชี 718-2-09176-0 เท่านั้น  
(ส่งสำเนาใบนำฝากมาที่ E-mail: info@tibfa.co.th)

หมายเหตุ : กรุณาชำระเงินอย่างน้อยล่วงหน้า 15 วัน ก่อนวันอบรมสัมมนา  
สามารถหัก ภาษี ณ ที่จ่ายได้ หมายเลขประจำตัวผู้เสียภาษี 0993000133412 สาขาสำนักงานใหญ่

**กรณีสมัครอบรมสัมมนาแล้ว หากไม่สามารถเข้าอบรมได้ กรุณาแจ้งล่วงหน้าอย่างน้อย 15 วัน  
ทางสมาคมสถาบันฯ ขอสงวนสิทธิ์ในการคืนเงิน หากไม่ได้แจ้งล่วงหน้า**

**สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่**  
สมาคมสถาบันการศึกษาการธนาคารและการเงินไทย  
เลขที่ 7/2 อาคารลิขิต 2 ชั้น 4 ซอยลาดพร้าว 23 ถนนลาดพร้าว แขวงจันทระเกษม เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900  
โทรศัพท์ 02-077-8093, 02-077-8286, 02-077-8291 หรือ www.tibfa.co.th, e-mail: info@tibfa.co.th

SCAN เพื่อลงทะเบียน